

WARSZTATY



ZMIERZ SIĘ ZE SZTUKĄ
WYWIERANIA WPŁYWU W
NAJTRUDNIEJSZYCH
WARUNKACH:

W KONTAKCIE
INTERPERSONALNYM

INSPIRUJĄCE, UCZĄCE, PRZYDATNE

WYBIERZ JEDEN Z DWÓCH, OPISANYCH PONIŻEJ TEMATÓW DLA SIEBIE.

ZDECYDUJ, KTÓRE Z UMIEJĘTNOŚCI SĄ DLA CIEBIE BARDZIEJ INTERESUJĄCE, KTÓRYCH POTRZEBUJESZ W
SWOJEJ PRACY CZY W ŻYCIU OSOBISTYM.

PRZYGOTUJ SIĘ NA OTWARTĄ DYSKUSJĘ, PRAKTYCZNE ĆWICZENIA I DAWKĘ NOWATORSKIEJ WIEDZY

SZTUKA PERSWAZJI

CO TO ZNACZY WYWIERAĆ WPŁYW ?
JAKIE SĄ SFERY WPŁYWU W KONTAKCIE ?
JAK SIĘ KONSTRUUJE PERSWAZYJNY
KOMUNIKAT ?
PRAWA PERSWAZJI.
GRY EMOCJONALNE I ZAGRYWKI
NEGOCJACYJNE.
ASERTYWNA ODMOWA I OBRONA PRZED
MANIPULACJAMI.

CENA: 199 PLN ZA OSOBE,

MINIMALNA GRUPA: 20 OSÓB

PROWADZENIE: MARCIN RENDUDA

ROZPOZNAWANIE TYPÓW LUDZKICH

CO WIDAĆ W ZACHOWANIACH INNYCH LUDZI
- TEMPERAMENT, OSOBOWOŚĆ, CHARAKTER ?
ZESTAW CECH, KTÓRE DECYDUJĄ O STYLU
FUNKCJONOWANIA - SKĄD SIĘ BIORĄ ?
METODY DIAGNOZOWANIA OSOBOWOŚCI I
SPOSOBY ROZPOZNAWANIA W KONTAKCIE
INTERPERSONALNYM.
TWOJA OSOBOWOŚĆ - DIAGNOZA.

CENA: 199 PLN ZA OSOBE,

MINIMALNA GRUPA: 20 OSÓB

PROWADZENIE: ZBIGNIEW KOWALSKI

Obaj prowadzący są doświadczonymi konsultantami i trenerami komunikacji interpersonalnej. Reprezentują zespół
Niezależnych Konsultantów Biznesu: Zbigniew Kowalski & Partnerzy. Są autorami bestsellerowej książki „Mount
Everest Biznesu”. W ich zajęciach wzięło udział ponad 25 000 osób z różnych branż.

Więcej informacji: www.zbigniewkowalski.pl